

[常人常事]

# 陈敬:在高端民宿里追逐一个“智慧”的梦

通讯员 廖志良

陈敬,男,1987年生,东案乡梅树底村人,宁波贸盛园林设计有限公司总经理、常山梅树底电子商务有限公司总经理、宁波北仑(衢州商会)副会长、宁波北仑(常山商会)副会长,园林设计师。

## 创业,在不断失败中总结经验

2017年1月27日,除夕。天气渐渐地暗下来,陈敬的母亲站在泉坑口的桥头上,不住翘首盼望,她的心里慢慢地焦急起来:“该来了吧,别人家都快过完年了……”

“滴,滴滴——”一辆越野车从龙殿口方向欢快地开过来,车灯连续变换了几下远、近光灯,就像在调皮地眨了眨眼睛。车子停稳,陈敬从驾驶室跳下来,跟母亲开起了玩笑:“老妈,儿子没耽误您过年吧?”

“傻掉的东西,你爸跟你哥都等你一天了。”他母亲开心地笑起来,“来,来,我们开始过年。”

“除夕早上6点多,我就赶回宁波,给工人发工资。”陈敬说,2016年12月,“贸盛园林”在常山县城接了一个城市亮化工程,工期紧,又恰逢春节,许多工人急着回家过年,他答应年前一定给大家发工资,1月26日下午才拿到工程款,第二天便赶回公司了。

2013年下半年,陈敬与朋友合伙创办了宁波茂盛园林设计有限公司,4年过去后,另两个投资人早已退出,但是陈敬克服种种困难坚持了下来。目前,公司的路越走越顺,拥有2名园林家庭设计师、5名工程师、20多名施工维护员工;一个占地5亩的育苗中心基地,承接的工程分布在省内外;公司多次获得园林设计大奖。

从山村到城市,从小工到老总,从身无分文到年产值数百万元……在这些成功的背后,陈敬到底付出了多少的汗水与泪水呢?

“从15岁开始出门打工,到现在10几年过去了,每一次失败与选择我都记得。”陈敬说,虽然他的父亲不能像别人那样,用言语给他指明方向,但是,父母曾经用那段生活经历,教会了他永不放弃。

陈敬现在还记得,他出门打工的那一天,是2002年11月某天下午,身上带着叔叔给的50元钱,一个人搭上了去温州的班车,坐了12个多小时的车,他没舍得花一分钱。到了温州车站,已是晚上10点多,天空不停地飘着雪花。在温州富得宝家俱厂老板家当保姆的母亲,下午从老板家坐了一个多小时的中巴到车站接他,在车站广场上坐了四五个小时。当陈敬走出车站,看见母亲在雪地

里不停地跺着脚的时候,他忍不住鼻子一酸,咸咸的泪水流进了嘴角……母亲在路边小摊给他煮了一碗面,然后带他去老板家过夜。

走进老板家门时,陈敬完全惊呆了,他还从来没见过这么漂亮的房子,他第一次知道,进房门还是要脱鞋的……年少的陈敬心里懵懵懂懂地想:要是什么时候我也有这么一座华丽的房子多好啊。

第二天早上,老板娘让陈敬先吃早饭,然后带他去厂里打打下手。那个早餐,也是陈敬有生以来吃过的最奢侈的一个早餐,除了稀饭,还有油条、咸鸭蛋。

进了富得宝工厂,别人见他又小又瘦,也没让他干什么活,每天只有一个工作,就是帮师父搬木板。

在这里,所有的东西对于年纪小小的陈敬来说,都是新奇的,打样工手中的笔与尺子、流水线上的机器、师父手中的电动锯……在他眼里,全都神乎其神。

一有空闲,陈敬就静静地观察各位师父操作的手法,遇到不理解的地方,就缠着师父讲解给他听。这样过了两年多,凭着他的勤学好问,陈敬居然学会了打孔、拼装等整套技术。2005年初,老板见陈敬聪明肯干,决定派他去上海担任区域销售主管。来到上海,陈敬第一个月的销售业绩就成了区域冠军。在上海扎稳脚跟后,陈敬每天踏踏实实工作,收入也不错,年年都有积蓄。2008年10月,陈敬却突然选择了辞职。

因为,他有两位好友,也有创业的梦想。经过商量,三人一拍即合:决定合股投资10万元,到宁波北仑创办了“伦美广告公司”。但终因年轻气盛、经营不善,一年后,广告公司倒闭,陈敬也是弄了个血本无归。

“面对选择的时候,其实是既矛盾又痛苦的。”陈敬说,身无分文再次创业已不可能,但总不能天天躺在床上叹气吧?2009年11月,当时宁波家电市场的龙头企业——国茂家电公司招聘销售人员,在家待业半年的陈敬应聘时被公司相中,第一个月的工资是960元。陈敬一步一个脚印,认真做好自己的销售业务。慢慢地,他的业绩从100多人的销售团队中脱颖而出,被升为管理人员。时间过得很快,陈敬不知不觉在“国茂”工作了四年多,他也从管理到白电部长,再到店长,成长为“国茂”的高层人员了,经常去杭州、上海、广州等地,为公司的班长、部长上培训课。就在别人十分羡慕他的时候,陈敬再次做了一个让旁人目瞪口呆的选择:2013年9月1日,陈敬从“国茂”辞职,创办了他现在的公司:“茂盛园林”。

实践证明,陈敬的这个选择是对的。他吸取了第一次失败的经验教训,精心经营,从最简单的花草苗木租赁做起,到后来承接大型园林设计,不管工程量大小,他都追求做到精益求精。渐渐地,他的公司在园林设计领域有了知名度。园林工程的设计、施工、养护;市政规划方案的策划、设计;旅游项目策划;园林景观绿化施工;道路、桥梁、建筑工程的设计;灯光设计;水电安装;电子监控设备安装;建筑钢结构安装;景观装潢材料、道路护栏的批发、零售……公司的业务越来越多,业绩也越来越红火。

## 回乡,高端民宿领域显“智慧”

早在2015年9月,陈敬便注册“梅树底”域名,今年,又成立了常山梅树底电子商务有限公司。

陈敬这次回来,就是带投资伙伴来考察梅树底景区,洽谈智慧旅游、发展高端民宿等合作项目的。

“不是我‘作’,也不是我野心大。”陈敬说,他为什么注册这样两家公司,其实是经过长时间考虑的,相互之间也是互为关联的。

见我疑惑,陈敬便开始谈起了他的想法。之前七八年的销售经历,让他有机会到全国各地去参观学习,培训、讲座、会议等,往往是各地的高端民宿在承办。巧妙的民宿设计、精致的园林布局,这些都深深吸引了他,老家有得天独厚的山水资源,为什么不可以充分利用呢?发展高端民宿或许是另一番更为广阔的天地吧?每次出门培训,陈敬都会这样想。

“说实话,当时自己还是有一点小‘私心’的。”陈敬说,心中有了家乡的山水之后,每到一处高端民宿,他都会里里外外地仔细观察研究一番,然后回到自己的房间,翻看园林方面的专业书籍,将实际案例与理论知识相互佐证、参解。功夫不负有心人,2013年上半年,陈敬考取了园林设计师证书。

宁波世游信息科技股份有限公司智慧旅游集成事业部副总经理丁灵杰,这一次是第三次随陈敬来常山考察,丁总说:“项目选得再好,都不如选对人。我们就是看中陈敬的为人与能力,才达成这个高端民宿的合作意向的。”

“园林公司是我资金累积的一个过程,更是我学习高端设计技术与理念的过程。”陈敬说,这两年家乡的发展非常快,国际慢城、全域旅游、高端民宿,一样做得风生水起,声名远播,这些让他更加有信心,也更加坚定了他当初的梦想。只要时机成熟,他会毫不犹豫地带着资金回乡发展!



## 晚年生活无限好 笔墨飘香沁人心

近日,由我县定阳书画院举办的“夕阳无限好”公益书法培训班在常山绿城颐养中心举行。此次共有28位老年学员参加了培训,学员年龄基本在80岁以上。大家很是珍惜这次书法培训,学习非常认真。这次活动,不仅让学员初步掌握了书法学习的方法,更丰富了老年人的文化生活,使老年人老有所学,老有所乐。

记者 汪杰 摄

## 金融服务再提升 多措并举抗疫情



工作人员上门走访服务

本报讯(记者 占家国 通讯员 段端)“农商银行主动上门服务,为我贷款60万元,这样就解决了我的资金问题。”常山马文良家庭农场场主马文良感激地说。近日,常山农商银行芳村支行的工作人员在上门走访服务中,了解到农场的困难以后,以最快的速度解决了他的难题。

芳村镇芳村村的马文良家庭农场,主要以饲养肉牛为主,为了有个好价格,存栏的30多头肉牛要春节前才投入市场销售,明年,农场计划扩大经营规模,需要提前引进一批小牛,却面临短期的资金周转困难。

受新冠疫情影响,今年以来,芳村支行辖区内的种养殖户、个体工商户、小微企业等,都存在着不同程度的资金困难,为此,芳村支行开展了乡村振兴普惠大走访活动,深入基层,送服务、送信息、送资金,并对小微企业、个体工商户推出了放心贷,对一般农户开展了“无感授信、有感反馈”,实现了所有农户授信全覆盖,并以土地、房产、山林作为抵押,提高贷款信用额度,贷款年利率也从年初的8%下降到现在的6%,助力农村发展、农业增效、农户增收。

“对辖区13485户农户进行授信全覆盖,对所有农户做到‘无感授信、有感反馈’,让广大农户应知尽知,享受到我们农商银行‘普惠三农’金融政策。”常山农商银行芳村支行行长谢健介绍,截至目前,已经新增农户贷款户237户,共发放贷款2300多万元,全年为新老用户让利200多万元。

春节即将来临,下一步,常山农商银行芳村支行将对芳村集镇沿街的274户经营户推出多项资金支持,贷款利率也从7.2%下降到4.5%,帮助经营户准备年货,拉动内需,促进消费,活跃市场。



## “村晚”助力换届选举

连日来,招贤镇高埂、古县、象湖等村文化礼堂接连上演“我们的村晚”。演出中,8090新时代理论宣讲团、村级演出队伍轮番上阵,以朗诵、三句半、知识问答等群众喜闻乐见的节目形式,向大家宣传党的十九届五中全会、村级组织换届、五水共治、交通安全、脱贫攻坚等知识。

通讯员 王一群 祝雅斌 摄