

# 十年耕耘终有所获 斯帝获得多项荣誉和大订单

本报讯(通讯员 朱爱良)“我们想再拿一块地,把现有两个厂并在一起,进一步做大上下游产品。”1月19日,常山斯帝油茶开发有限公司负责人徐旭贞和前来走访调研的县经济技术开发区领导深入交流产业发展。

斯帝公司位于县经济技术开发区,公司走廊上、过道上张贴了许多企业荣誉、发展历程等图文介绍。岁末年初,公司喜讯频传:企业获评国家高新技术企业、上榜“2023年浙江省林业重点龙头企业”(全市2家之一、全省21家之一),护肤油生产原料被省林业部门评为省级新产品,产品附加值提升了40%;上月中旬,公司一举签下金额达1500万元的2024年度新订单……

“从传统产品到下游高附加值新产品,企业要发展壮大,就得瞄准新目标,持续深耕。”徐旭贞坦言,他17岁参加工作,企业改制后下海打工十年;2013年创办斯帝公司,2014年投产,因为购置厂房、生产设备,进行技术改革,投入数百万元,“最困难时账上没有钱、库里

没产品,过年时账上只有几千元钱。”但他始终坚信,做企业和做人一样“要争一口气”,只要坚持,终会有所成。

功夫不负有心人。2016年,公司产品在永康打开市场,最多的时候,一年订单额达到上千万元。2018年,产品进入杭州市场,2023年拿到了800万元订单。通过5年时间的深耕,双方合作进一步扩大,去年年底,公司与杭州企业签下了1500万元的大订单,订单额较上一年度接近翻了一番。

传统茶油是一个小众市场,企业做大做强面临转型升级的考验,为此徐旭贞带领企业从产业链上下游两端一并发力,上游在2019年购置新厂,进一步保障了原材料的数量、质量,2020年投产;下游开发护肤油原料新产品、开展茶皂素提纯小试,特别是去年7月,通过萃取实验,将茶籽中的茶皂素提纯至一个新水平。

目前,纯度约为60%的茶皂素每吨售价在1.6万元至2万元,而纯度高达99%的茶皂素每吨售价则高达80万

元。主要应用于鸡、猪、鱼饲料,高端产品还可用于医药抗生素领域。徐旭贞介绍,这一市场空间广阔,抢抓机遇,加大投入,斯帝公司将朝着年产值超5000万元的目标迈进。

“国家高新技术企业、省级林业重点龙头企业、省级新产品等荣誉都得到了政策的支持。以前,我们的精炼车间需要4名员工进行操作,但通过技术改进,现在只需要1名员工就能完成同样的工作。此外,我们投入了500余万元进行技术改造,这不仅取得了显著成效,还获得了100余万元的政府奖补。2022年,公司迈上规上企业行列。去年我们实现了同比增长。”徐旭贞坦言,有了政策的支持,将传统茶油企业做成科技型新企业,企业信心更足,步伐将更快。



## 【议案提案追踪】 加强村干部队伍建设 为乡村振兴蓄能

记者 邹建辉 见习记者 姚洁

要实现全面乡村振兴,离不开一支懂农业、懂农村、爱农民、业务本领过硬的村干部队伍。去年县两会期间,政协委员鲍爱国提出的《关于加强村干部队伍建设的建议》提案,被评为优秀提案。

随着时代的发展及乡村振兴战略的推进,对村干部队伍的能力素养等方面提出了更高的要求。鲍爱国经过多方调研后发现,当前村干部队伍存在能力素养与新时代新要求不适应、干事创业积极性不高、队伍缺乏人才补充后备不足等问题。“村干部年龄结构偏大,35岁以下的优秀村干部偏少,信息应用水平不能满足数字乡村建设的要求。”鲍爱国说。

乡村振兴,关键在人,关键在干,如何加强基层村干部队伍建设,让村干部成为乡村振兴路上的“实干家”,是鲍爱国一直思考的问题。为了解决这一问题,她建议进一步提高村干部待遇保障、强化村干部奖励激励、加大村干部队伍培养力度、加强综合能力培训,为乡村振兴蓄能。“在提案办理过程中,相关部门非常重视,多次与我进行讨论。”鲍爱国说,近两年,我县加大对村干部的教育培训,有针对性地开展农村产业发展、基层治理等方面的培训,并结合实践消化知识,通过现场体验开阔视野、增长见识,不断提升村干部综合实力。

## 【代表委员风采】

### 洪仙荣:做强村富民带头人

记者 郑召隆



洪仙荣(右一)收集意见建议

#### 【代表名片】

洪仙荣,县人大代表、同弓乡湖石头村党支部书记、村委会主任

#### 【履职手记】

湖石头村原先是个比较偏僻的小村庄,村集体经济基础相对薄弱,产业发展较为滞后。“如何更好地发展村集体经济,带动村民增收致富?”是洪仙荣一直放在心上的一件大事。

近几年,我县启动全域土地综合整治项目,洪仙荣抢抓机遇,积极向上争取政策支持,先后完成土地流转2400余亩,大力推进美丽乡村建设,推进农

村人居环境整治,加快全域旅游发展步伐。几年来,不仅让小山村面貌变了样,也让村民的腰包鼓了起来。“近几年我们村的全域土地综合整治工作做得很出彩,总共为村民带来了2000多万元的收入,这是实实在在的福利。”洪仙荣说。

全域土地综合整治为湖石头村带来了千亩田地,但缺乏稳定的灌溉水源让农田使用受限。为此,洪仙荣积极走访村民和有关部门,收集意见建议,他准备在今年县两会上提交修复耕地红线外水渠的建议。

## 【拥军优属 拥政爱民】

### 我县召开退役军人暨双拥工作总结会

本报讯(通讯员 徐绍俊 姜炜剑 记者 吴贤林)“希望获得荣誉的个人和单位要戒骄戒躁,继续以昂扬的斗志和饱满的热情,紧紧围绕‘两个服务’,用情、用心、用力持续推动新时代退役军人和双拥工作迈上新台阶。”1月24日下午,我县召开“U见老兵 奋进U你”退役军人暨双拥工作总结会,对退役军人和双拥工作中涌现出的优秀代表进行表彰,在全社会营造浓厚的拥军崇军氛围。

活动现场,宣布了现役军人三等功荣誉获得者、“U见老兵”志愿服务模范个人、“U见老兵”优秀“领头雁”、“U见老兵”模范军嫂等名单并颁发荣誉证书和纪念品,举行了“U见老兵”共富联盟签约授牌仪式。“获得这份荣誉,我很激动,这是组织对我工作的极大肯定,我将以此为新的起点,以更加饱满的精神状态和更加扎实的工作作风,为我县退役军人和双拥工作贡献自己的应有之力。”“U见老兵”优秀“领头雁”李爱明说。

据了解,“U见老兵”荣誉选树活动于2023年12月启动,经过推荐、初评、终评,全县54名个人和12个集体获表彰。“我们将继续增强做好双拥工作的责任感,不断拓宽拥军渠道,创新拥军形式,大力发扬军民团结一家亲的优良传统,不断巩固坚如磐石的军民团结大好局面,积极发挥双拥工作联系军民的桥梁纽带作用,努力实现‘让军人成为全社会尊崇的职业、让退役军人成为全社会尊重的人’目标而不懈努力奋斗。”县双拥办主任、县退役军人事务局局长刘家国说。

### 郑剑:深耕“三农”沃土 书写“金融答卷”

记者 吴贤林



郑剑(左一)与同事交流工作

#### 【履职手记】

凭借对金融事业的执着追求,郑剑多年奋战在普惠金融战线,倾心竭力助推“三农”发展,全心全意为我县经济发展注入金融动能。

“我们紧紧围绕县委县政府中心工作,发挥金融力量,持续加大金融供给,不断创新金融产品,主动服务农户增收项目,多渠道增加农户收入。截至2023年末,我行农户贷款余额6.19亿元,当年新增1.08亿元,总量、增量四行排第一。”郑剑介绍,近年来,中国农业银行常山支行围绕“三农”开展工作,全力支持我县“两柚一茶”产业的发展,充分发挥农行乡村振兴领军行的作用。

作为农业组的政协委员,今年,郑剑结合自身的实际工作,准备在县两会上提出关于发展胡柚特色产业,增加农民收入的建议。

“农行也将持续加大扶持力度,提供坚强的金融后盾。”郑剑说,一方面,该行将持续加大对农业龙头企业的信贷支持,不断创新金融产品,鼓励企业强化研发能力,加快科技成果的转化与运用,努力成长为有较强技术创新能力的现代企业,发现胡柚更多的品牌价值。另一方面,将加大对广大农户的信贷支持,为农户缓解资金难问题,切实将普惠政策落到千家万户。

